

製造請負関連事業

日エグループ入りを契機に、相互シナジーの創出を通じて、単なる下請け企業から脱皮し、高い成長性と収益性を追求します。

上席執行役員
製造本部副本部長兼本社工場長兼
生産技術室長兼日本鉄具製作
宇部興機株式会社 代表取締役社長
株式会社松田機工 代表取締役社長

山田 和寛



事業内容

- **UBE KOHKI** (2022年3月にグループ会社化、所在地：山口県宇部市)

油圧配管工事、水処理プラントや化学、セメント、食品、薬品業界等向けの各種設備機器やプラント工事を始め、水門・橋梁・上下水道等の幅広い社会インフラ設備の製作から組立工事を請負っています。また、太陽光発電式LED街灯、バイオガスや水素等の各種ガスの生成・貯蔵タンク（ガスホルダー、売上構成比10～20%）を自社開発・製造しています。

- **松田機工** (2023年7月にグループ会社化、所在地：岡山県笠岡市)

瀬戸内の製鉄所やプラント及び総合重機メーカー等向けに工場設備や各種産業機械、コンベヤ等の搬送機器、環境装置等の製缶・溶接業務を請負っています。難しい形状の製缶や溶接を得意とし、高い納期管理と品質を誇り、売上高の半分程度を製鉄所向け案件が占めています。

事業機会

- 競合企業の廃業に伴う事業機会の増加
- 日エグループ内での製品及び開発シナジーによる新規案件の獲得
- 水素やアンモニア等の受入基地の建設や関連設備投資の需要拡大

強み

- 両社ともに QCD を始め、品質検査を含む高い総合力を有する
- 宇部興機はガス貯蔵タンクやソーラー照明等のニッチ製品の自社生産能力を有する
- 宇部興機は全国規模で事業展開を行い、中国大連にも提携工場を持つ
- 松田機工は高い製缶・溶接技術を有し、短納期対応能力を有する

その他事業

ニッチ市場での高い市場シェアと差別化技術及び独自製品を武器に、安定成長と高い収益性の確保を目指します。

- 日エマシナリー
- 日エセック
- トンボ工業
- 日工興産
- 日工電子工業

事業内容

- **日エマシナリー** (取扱製品: 防水板、水門、道路補修用白線材の電気溶解装置等の製造販売): 主力の防水板は、水門事業の高い技術力を活かし自社で設計・製造を手掛け、大手シャッターメーカー・ゼネコン及び地域の建材店に販売しています。

日エマシナリー株式会社
代表取締役社長

片岡 昭生



事業機会

- ゲリラ豪雨・台風の水害による内水氾濫向け防水板需要増大(基礎工事含め80億市場に)
- 道路補修用白線材の溶解装置のガス炊きから電気釜への代替需要
- 国土強靱化政策による水門補修・更新の需要が増大
- 防水板のメンテナンス需要の増加

強み

- 高い製品開発力と市場シェアを誇り、過去 5 年平均営業利益率は 13.5%を確保
- 当社独自の差別化されたアスファルト電気釜

事業内容

- **日エセック** (取扱製品: 土木建築工事用の仮設機材・機械の製造販売、リース・レンタル): 売上高の5割が仮設機材のリース・レンタル、残り5割を仮設機材や各種整備機械等が占める。

日エセック株式会社
代表取締役社長

鎌田 孝一



事業機会

- 人手不足を背景とした仮設機材の整備業務の自動化設備（選別装置等）ニーズの拡大
- 建設現場の人手不足を背景とした施工性の高い仮設機材の需要増
- 増加する自然災害向け避難階段や通路の需要

強み

- 施工性が高い独自の仮設機材が評価され、過去 5 年平均営業利益率は 13.3%を確保
- 機材の検収装置や積み重ね装置（パレタイザ）、クリーニング装置も自社で設計製造